



**SYNERGA**  
SALES PARTNERS



***SYNERGA:  
LAVORARE INSIEME CON  
UN OBIETTIVO COMUNE***

***METODO, STRATEGIA  
E SINCRONIA PER IL  
RAGGIUNGIMENTO  
DEI TARGET***

***GIOCO DI SQUADRA E  
CURA DEL CLIENTE***

**TEAM UP!**

TOGETHER WE DO THE UNTHINKABLE







**SYNERGA OFFRE  
UN SERVIZIO  
COMMERCIALE  
GLOBALE AD  
AZIENDE E BRAND  
DEL SETTORE  
CICLO E  
MOTOCICLO**

Creazione e gestione della forza vendita, preparazione/condivisone del budget e verifica dei risultati con logica mensile/trimestrale. Presenza a fiere e manifestazioni. Supporto nello sviluppo di prodotti e collezioni, consulenza nella realizzazione di cataloghi e listini. Un partner commerciale efficace e affidabile.



**LE ORIGINI**

Synerga unisce le expertise di due professionisti che nel corso della loro attività hanno sviluppato prodotti, servizi e mercati in diverse categorie merceologiche. Un'esperienza ventennale nell'universo commerciale oggi al servizio di brand e aziende che puntano a migliorare le loro prestazioni di vendita e a crescere in un mercato globale.





**MARCO  
RICCI**



Una solida esperienza commerciale maturata in grandi aziende dove ha coordinato e gestito importanti team di vendita, in Italia e all'estero. Dal settore dolciario con il gruppo Ferrero, al mondo automotive con Iveco e Piaggio, fino al settore petrolifero nel Gruppo API-IP. Le sue competenze ne fanno un interlocutore affidabile per i team di vendita e un riferimento consolidato.



**LEONARDO  
DI MINNO**



Da 22 anni nel settore del motociclo e in quello sportivo, ha gestito come responsabile commerciale marchi di riferimento delle due ruote come Shoei, Bell, Brema, Domino, Ferodo e Champion; nell'articolo sportivo ha collaborato con Lotto, Wilson, Tretorn ed altri brand del settore. Profondo conoscitore di questi segmenti e delle loro dinamiche, si pone come partner ideale per tutte quelle aziende che vogliono crescere e rafforzare la loro presenza sul mercato e per le start-up.







**SUPPORTIAMO  
LE AZIENDE PER  
MIGLIORARE  
CONCRETAMENTE  
LE LORO  
PERFORMANCE**

La nostra mission è aumentare le performance di vendita attraverso una rete capillare ed efficace.

A ciò si aggiunge un'attività di scouting volta alla ricerca e allo sviluppo di nuovi segmenti per incrementare la market share.

Il successo e la crescita del Cliente sono anche il successo e la crescita di Synerga. Un punto di riferimento per brand e aziende e una garanzia di professionalità, efficacia e affidabilità.







## **LA NOSTRA ETICA E IL NOSTRO SISTEMA VALORIALE**

La nostra attività quotidiana e la nostra storia professionale si basano su un sistema valoriale ben definito.

Questi principi sono la nostra strategia a lungo termine come Azienda e guidano il modo in cui ogni giorno ci interfacciamo e lavoriamo con il nostro Cliente.

### **ELEVATI STANDARD PROFESSIONALI**

- Lavoriamo per costruire un rapporto di fiducia
- Tuteliamo gli interessi del Cliente
- Manteniamo una prospettiva indipendente e obiettiva nelle analisi e valutazioni
- Assicuriamo una gestione ottimizzata delle risorse

### **ETICA LAVORATIVA**

- Rispettiamo il DNA aziendale
- Ascoltiamo attivamente il Cliente per comprenderne le esigenze
- Promuoviamo correttezza e trasparenza nei rapporti
- Garantiamo costante disponibilità e flessibilità

### **IMPATTO REALE E POSITIVO SULLE PERFORMANCE**

- Condividiamo obiettivi e strategie
- Mettiamo a disposizione le migliori risorse
- Introduciamo innovazione nei processi commerciali
- Costruiamo partnership durature basate sulla fiducia





*SYNERGA SI OCCUPA DEL COORDINAMENTO  
E DELLA GESTIONE DI TUTTO CIÒ CHE  
CONCERNE L'UNIVERSO COMMERCIALE  
PROPONENDOSI COME UN PARTNER  
A 360 GRADI.*

*UN'AGENZIA IN GRADO DI SUPPORTARE  
E SVOLGERE CON SUCCESSO TUTTE LE  
ATTIVITÀ ORGANIZZATIVE E PROMOZIONALI  
LEGATE AL COLLOCAMENTO E ALLA  
VENDITA DI PRODOTTI SUL MERCATO.*

*SVILUPPO E GESTIONE  
RETE VENDITA E DISTRIBUTORI*

*DEFINIZIONE OBIETTIVI  
COMMERCIALI*

*CREAZIONE E GESTIONE  
FORZA VENDITA*

*CONDIVISIONE BUDGET*

*ANALISI DI MERCATO  
E DEFINIZIONE POSIZIONAMENTO*

*SUPPORTO NELLA RICERCA  
E SVILUPPO PRODOTTI*

*PARTECIPAZIONE A FIERE  
E MANIFESTAZIONI DI SETTORE*

*SUPPORTO NELLA REALIZZAZIONE  
DI CATALOGHI E LISTINI*





OCCHIALI DA DOWNHILL



RICAMBI E ACCESSORI PER IL CICLISMO

GUANTI E ABBIGLIAMENTO MOTO



PARAOLI, MANOPOLE E MASCHERE MOTO



CASCHI MOTO



CASCHI MOTO



CASCHI MOTO



ABBIGLIAMENTO MOTO



ABBIGLIAMENTO E ACCESSORI MOTO



CALZATURE MOTO



JEANS MOTO





**DUE SEDI  
OPERATIVE  
PER SYNERGA,  
A MILANO E A  
TORINO, E UNO  
SHOWROOM PER  
LE ATTIVITÀ  
PROMOZIONALI**

L'headquarter di Synerga si trova a Milano, in zona Kennedy, facilmente raggiungibile grazie ai collegamenti stradali, ferroviari e aeroportuali. Qui sorge anche lo showroom che occupa una superficie di 500 metri quadrati. Uno spazio che può essere utilizzato per la presentazione di nuove collezioni o prodotti alla forza vendita e per le attività promozionali del Cliente. Torino ospita una seconda sede operativa, nei pressi di piazza Statuto, adiacente alla stazione di Porta Susa. Attraverso la sua rete Synerga è in grado di operare capillarmente e in modo diretto in Italia e in Europa, e attraverso partner in America, Asia e Oceania.





60

**AGENTI PLURIMANDATARI**  
SETTORE MOTO

30

**AGENTI PLURIMANDATARI**  
SETTORE CICLO

25

**DISTRIBUTORI**  
NEI PRINCIPALI PAESI EUROPEI

5

**AGENTI "MASTER"**

FRANCIA  
SPAGNA  
GERMANIA  
INGHILTERRA  
SVIZZERA

20

**COLLABORATORI**

**COMPETENZA  
ED EXPERTISE**

Synerga si avvale di un team con oltre 20 anni di esperienza in grado di lavorare su diversi prodotti e servizi. Una risorsa fondamentale per la creazione di nuovi spazi nel mercato.

**RISPARMIO  
DI TEMPO**

Affidarsi a Synerga consente di lavorare da subito con una rete vendita di professionisti qualificata, azzerando i tempi necessari per la formazione, l'implementazione e l'avviamento.

**RIDUZIONE  
DEI COSTI**

La partnership con Synerga permette di disporre di personale in outsourcing con una conseguente importante riduzione dei costi.

**STRATEGIA  
DI CRESCITA  
ALTERNATIVA**

Synerga rappresenta una strategia di crescita alternativa. Il suo network commerciale è in grado di far crescere aziende e brand.

**MONITORAGGIO  
CONTINUO DELLE  
ATTIVITÀ**

L'Agenzia dispone di strumenti e strutture che consentono al Cliente di essere continuamente aggiornato sui risultati delle attività di vendita, analizzando le performance di ciascuna area e di ciascun agente.





- **VALORIZZAZIONE DEI PRODOTTI  
E POSIZIONAMENTO OTTIMALE  
SUI MERCATI**
- **RAGGIUNGIMENTO DEGLI  
OBIETTIVI**
- **CONTENIMENTO DEI COSTI**
- **SEGMENTAZIONE DEL MERCATO**
- **SOLUZIONI PUNTUALI, PRECISE  
E COMPETENTI**
- **ANALISI DI MERCATO OBIETTIVE  
E INDIPENDENTI**
- **CONSULENZA E SUPPORTO IN  
AMBITO COMMERCIALE**





**Sede operativa** Corso San Martino, 4 - 10122 Torino - Italia

**Sede operativa e showroom** Via Privata Gadames, 128 - 20151 Milano - Italia

info@synerga.org [www.synerga.org](http://www.synerga.org)